



Junior
Achievement
Costa Rica

nt 35

Miembro de JA Worldwide

Years of
Empowering
Lives



—CUADERNO=

DE TRABAJO



SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE

DIRECCIÓN DE



EDUCACIÓN PÚBLICA VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.

2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto",

3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Un negocio de belleza donde a las mujeres se les brindara la mejor

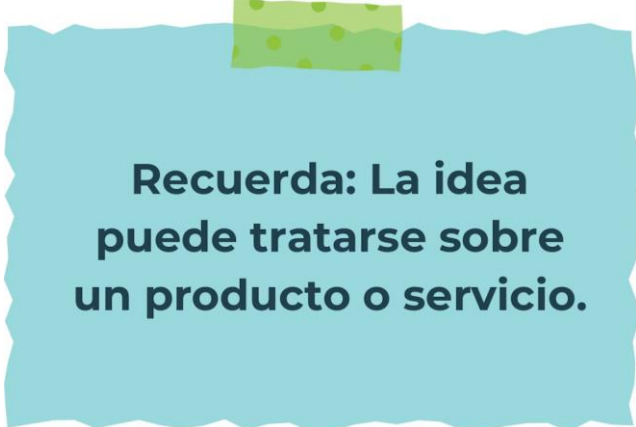
atencion al cliente y les recomendaremos lo ,ejores productos de nuestro negocio

contaremos con sala de maquillaje,sala de depilacion y sala de uñas

Contaremos con varios negocios en todo el pais donde se les resivira de la mejor

manera posible

Actividad #2



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

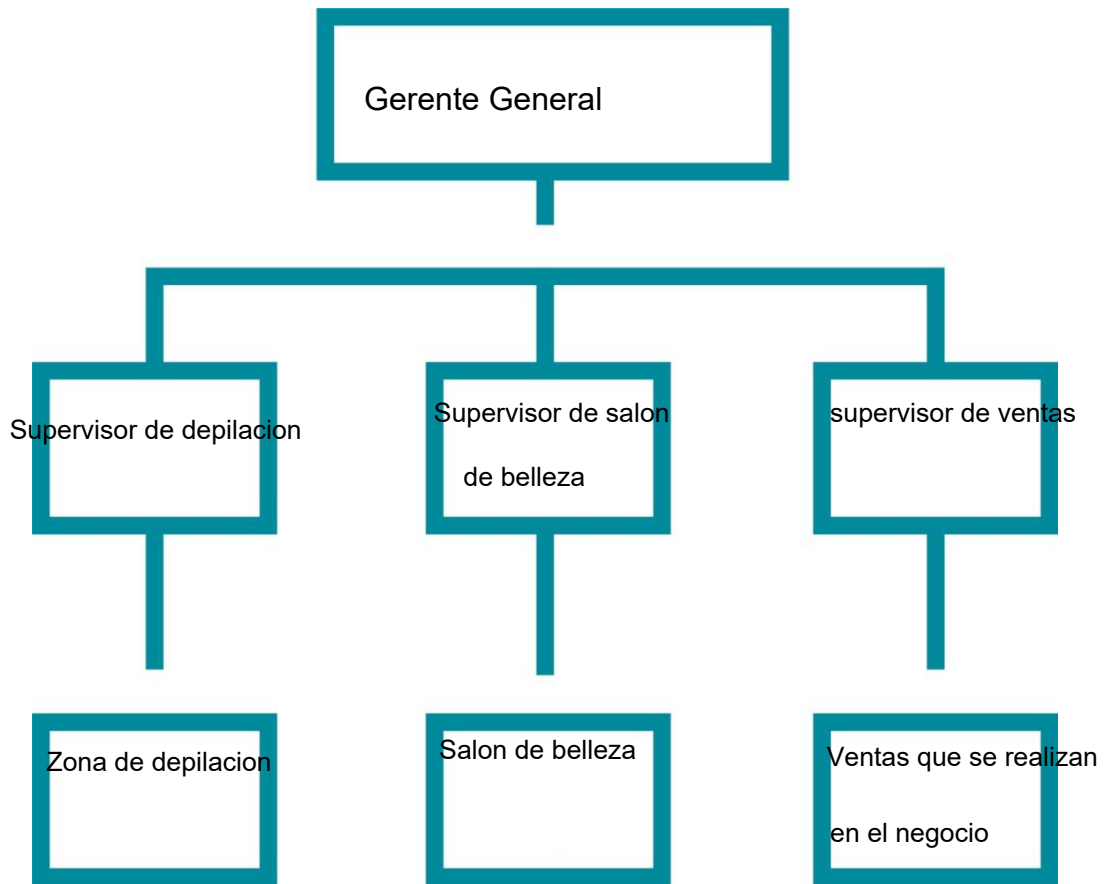
Una empresa que brinda servicios de calidad en todos los sectores posibles

Visión:

Ser un negocio competitivo a nivel nacional por todos los servicios que brinda

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.

Actividad #3



Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Sostenerse asimismo a través del tiempo, donde cada trabajador disfrute los derechos fundamentales

y que tengan oportunidad de desarrollar sus habilidades y explotar sus conocimientos

Sostenibilidad ambiental:

Actividad #4

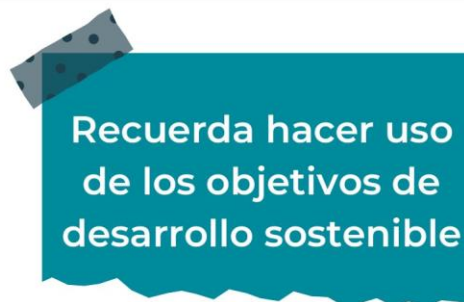
Relacion armonica entre el ser humano y la naturaleza que la rodea y la cual forma parte y que

esa relacion permanezca a lo largo del tiempo

Sostenibilidad económica:

Implica el uso de practicas economicas que sean rentables tanto desde el punto de vista

social como ambiental



Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Actividad #5

Socios clave La ciudadanía empresarial	Actividades clave Reuniones para mejorar las ventas y productos	Propuesta de valor Intentar dar ptomocion a las reuniones	Relación con el cliente Hacer que el cliente este sastifecho con el trabrajo que logramos	Segmento de clientes Hacer un grupo de personas de bien y de apoyo hacia al negocio
	Recursos clave Dinero Productos Ventas Personal de Tranbajo		Canales Carteles enlaces videos promocion en las calles	
Estrucutra de costos Ayudar a empresas comprandoles productos		Fuentes de ingresos Rifas de productos,pratocinar marcas, promociones para los clientes		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Complete la siguiente matriz FODA:

Actividad #6

Fortalezas

Hacer que las personas comprendan el trabajo que hacemos y que apoyen al negocio

Debilidades


No tener suficiente personal o no lograr ventas con los productos

Tener el apoyo de nuestros clientes ya que esto es lo que nos ayuda a mejorar el negocio tanto como para mejorar el ambiente que se forma en este

Tenr competitivads con otros negocios de belleza

Oportunidades

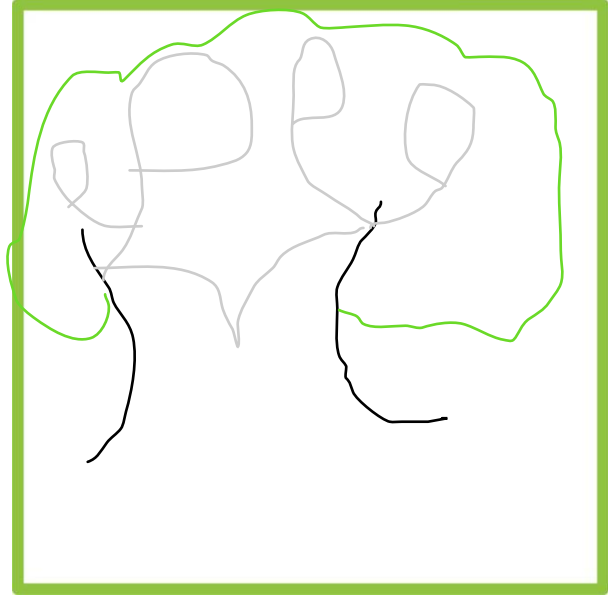
Amenazas

Recuerda: En la presentación "Qué me  diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

Actividad #7

El logo de mi primer emprendimiento

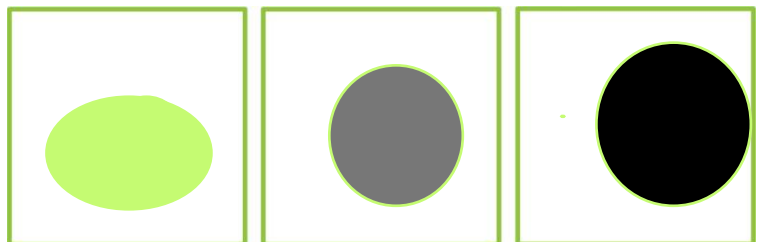


Slogan 

Tener clientes frecuentes para mejorar el negocio

y asi poder expandernos a nivel mundial

Colores principales
de mi marca
empresarial



Puedes dibujar
el logo o hacerlo
de forma digital.

Actividad #8

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

5mil de corte
Aplanchado 7mil
procutos 45mil
maquillaje 15mil
uñas 10mil
Trabajadores 100mil

Mis costos variables

50mil de emergencia Contratos 40mil

El precio de venta de mi
producto / servicio es de:

₡ 500.000

Recuerde que los costos
variables son unitarios.

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en
unidades y monetario (colones):

Punto de equilibrio en

unidades

Punto de equilibrio
monetario

Costos fijos totales

(Precio de venta - costo
variable total)

Precio de venta x
punto
de equilibrio en
unidades

Actividad #9

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en
unidades

75000

Punto de equilibrio monetario

₱ 350000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Actividad #10

Activos

Terrenos
Vehiculos
Deudas
Herramientas
de trabajo

Pasivos

Cuentas que pagar
deudas a corto plazo
Salario
Inventarios de los
productos

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen mas de 800.000 negocios de salones de belleza las cuales procuran darle la mejor


atencion al cliente y tener un lugar de trabajo estable

[illegible]

Actividad #12

Los salones de belleza se encargan de hacer trabajos en los pelos de las mujeres

Dejando a la mujer lo mejor posible para cualquier ocasion



La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad

#11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son importantes para el buen funcionamiento

de las empresas de la economía en general

Su importancia se puede resumir en varios puntos claves como el financiamiento de servicios públicos

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa se basa en extinción de cada negocio, empresa o

servicio, a través de esta operación la compañía saldara todas las deudas que

servicios tenga dicha empresa

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Salonde de belleza donde les damos la mejo atencion al cliente en todo costa rica

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

es importante para las mujeres que sufren de problemas del cabello

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

se lleva acabo hacer esto para las mujeres que les gusta tener buena higiene

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para que las personas no sufran con el cabello

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

se realizara campañas donde les enseñemos a otras personas como cuidar su cabello

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos lograr ser un negocio reconocido nacionalmente

**¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)**

Sillas cómodas para los clientes
un ambiente relajado
todo tipo de maquinas
para tener mejores resultados
productos que hagan mejor
el trabajo en el cabello

**¿Cuándo lo vamos a
hacer?
(Cronograma)**

lo haremos publico cuando
tengamos un lugar comodo
y tranquilo para nuestros
clientes

**¿Quién lo hace?
(Responsables)**

Un experto en el tema
que diga que es mejor
para nosotros
para llevar fin dicho proyecto

Costa RicaLives

Junior

Achievement Years Empowering of

Miembro de JA Worldwide

[illegible]

MINISTERIO DE DIRECCIÓN DE
EDUCACIÓN PÚBLICA VIDA ESTUDIANTIL SERVICIO
COMUN AL
ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica,2024